

# ROUTEKAART AUXILIUM FINANCIERINGSDESK

AUXILIUM  
adviesgroep

## AANBIEDEN

Dien uw aanvraag in



## VERKENNEND GESPREK

In een telefonisch gesprek nemen wij de hoofdpunten van de aanvraag met u door en bespreken wij de gewenste route:



## A

## QUICK SCAN

Wij voeren een quick scan uit, waarna wij onze bevindingen over de aanvraag met u delen.



## B

## HAALBAARHEIDSONDERZOEK

Wij gaan in vooroverleg met onze partners.



## C

## FINANCIERINGSTRAJECT

Wij starten direct met het financieringstraject, dit kan ook na een positieve afronding van optie A of B.



## D

## GEEN FINANCIERINGSKANSSEN

Wij zien geen financieringskansen en de aanvraag wordt helaas beëindigd.



# FINANCIERINGSTRAJECT AUXILIUM FINANCIERINGSDESK

## FINANCIERINGSMEMORANDUM

Wij vragen aanvullende informatie bij u op en verwerken dit in een financieringsmemorandum.

## BENADEREN GELDVERSTREKKERS

Wij sturen de aanvraag samen met het financieringsmemorandum naar de in overleg met u gekozen geldverstrekkers.

## INDICATIEVE AANBIEDING

Wij ontvangen indicatieve aanbiedingen en bespreken deze met u.

## KEUZE GELDVERSTREKKER

Wij onderhandelen over de voorwaarden, u kiest voor een geldverstrekker en samen leveren wij de nog gevraagde informatie aan voor het verkrijgen van een definitieve offerte.

## DEFINITIEVE OFFERTE

Wij bespreken de definitieve offerte met u en/ of uw klant.

## GEFELICITEERD!

De geldverstrekker boekt op basis van de door uw klant getekende offerte de financiering uit.

## TEVREDEN?

Op naar een volgende succesvolle aanvraag!!

